**Participantes:**

Henderson Dias: 0973231

Jeferson Dela Coleta 0804/23-1

Bruno Francisco 0620/20-1

Gustavo Henrique Morale 1015231

Mateus Kuhl 0282/09-1

Maysa Lima 0907231

Victor Hugo 1212/23-1

Nicole

# Nome da empresa: Do for You Serviços

O que:

Uma empresa na qual a mesma aceita cadastro de "maridos de aluguéis" onde eles realizam problemas genéricos em casa.

# Por que?

Muitas pessoas sofrem com essa deficiência, pois são incapazes de realizar uma manutenção básica em sua casa por sua falta de discernimento.

# Pra que?

Para atender diversas necessidades comuns do cotidiano.

# Principais qualidades:

Terceirizar o serviço de modo a gerar empregos e resolver problemas.

Pra quem?

Para o consumidor que desejar e precisar de serviços domésticos e outros que se advenham do cotidiano.

# Dor:

Qualquer empecilho ou incômodo cotidiano desde trabalhos simplórios até aqueles que necessitam de qualificações mais elevadas mas geram um espaço curto de tempo.

# Comunicação:

Site, aplicativo, telefone, email e whatsapp.

# Missão:

Vender a mão de obra de terceiros qualificados onde os mesmos deveram ter cursos, experiência na área e derivados, assim contribuir com o cliente com o ato de sanar sua deficiência e problema.

# Visão:

A empresa visa chegar no céu, pois o céu é o limite. Entretanto a empresa tem o objetivo de crescer diariamente junto ao conhecimento de seus funcionários, atendendo os problemas dos clientes.

# Valores:

Agir de maneira clara e transparente, com o cliente e funcionário para não haver problemas de comunicação, confiabilidade de pagamentos e suporte ao funcionário e cliente.

Lema:

Nao deixe para amanha o que podemos consertar hoje.

**Análise SWOT – Dois Objetivos**

**FRAQUEZA:** Não possui grande poder de investimento

* **O que?** Despertar interesse de possíveis investidores;
* **Porque?** Para manter o funcionamento da empresa;
* **Como?** Levando propostas para pessoas interessantes ao negócio em reuniões;
* **Quando?** Início em Julho de 2024;
* **Quanto?** Verba a ser definida;
* **Quem?** Os socios ;
* **Onde?** Em nossa empresa;

**OPORTUNIDADE:** Grande quantidade de pessoas que apresentam problemas que propomos resolver;

* **O que?** Problemas apresentados pelo público são recorrentes;
* **Porque?** Por serem problemas rotineiros e que precisam de uma solução rápida e simples;
* **Como?** Apresentando os melhores profissionais pelo nosso app;
* **Quando?** Disponibilidade diária;
* **Quanto?** Verba a ser definida;
* **Quem?** Os socios;
* **Onde?** Em nossa empresa;